



## Werde Teil unseres Teams

**recognified** ist die erste In-Image und Brand Advertising Plattform in Deutschland: Wir liefern digitale Werbung in Bildern – und das passend zum Bildinhalt.

Die Basis bildet unsere proprietäre Image-Recognition-Technologie, die die Bildinhalte innerhalb unseres Premium Partner Netzwerkes analysiert und klassifiziert (200+ Websites). Durch diese einzigartige Technologie ermöglichen wir unseren Kunden die relevante und zielgerichtete Adressierung von Inhalten, die optimal zu deren Brand passen.

Für den Ausbau unseres jungen und dynamischen Teams suchen wir für den Standort München oder Düsseldorf ab sofort eine(n)

Sales Manager (m/w/d)

### Aufgabengebiete

- Akquise und Betreuung von Kunden und Mediaagenturen
- Ausbau und Entwicklung unserer Bestandskunden
- Erstellen von Angeboten und Konzepten für nationale Kampagnen
- Planung und Reporting der Vertriebsaktivitäten
- Erstellen von Pitch-Präsentationen
- Unterstützung bei der Produktentwicklung

### Anforderungen

- Kommunikatives Wesen und Teamfähigkeit
- Hoher Grad an Eigeninitiative
- Wirtschaftliches Studium von Vorteil
- Erfahrung in der Entwicklung individueller Mediakonzepte
- Fähigkeit selbstständig Prioritäten, Ziele und Ablaufpläne festzulegen um eine maximale Produktivität zu erreichen
- Kreativität

## Warum recognified?

Wir bieten Dir eine vielseitige sowie verantwortungsvolle Position in unserem erfahrenen Team mit viel Gestaltungs- und Handlungsspielraum. Du startest in einem innovativen und rasant wachsenden, digitalen Unternehmen mit besten Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten. Bei recognified wachst Du mit Deinem Aufgabengebiet und baust vertiefte Kompetenzen in der Umsetzung technischer Projekte im Bereich Digitales Marketing und In-Image-Advertising auf. Bei der Realisation Deiner Ideen

unterstützen wir Dich tatkräftig und treffen über unsere flachen Hierarchien schnelle Entscheidungen. Zudem überzeugen wir mit einem angenehmen Arbeitsklima in zentraler Lage in München.

### **Interesse geweckt?**

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung und ein persönliches Kennenlernen.

Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellungen per E-Mail an Jan-Philipp Kröll: [career@recognified.com](mailto:career@recognified.com)